

Das Programm

Ziel:

Ich bin sicherer und professioneller im Umgang mit anderen Menschen im beruflichen Umfeld. Damit bin ich in der Lage, mein Gegenüber besser zu verstehen, sicherzustellen, daß ich verstanden werde, anspruchsvolle Situationen zu entspannen und Eskalationen zu vermeiden bzw. zu kontrollieren.

Zielgruppe:

Ingenieure, Techniker und Naturwissenschaftler aus allen Branchen.

Konzept:

„Ich habe es doch ganz sachlich formuliert!“ ist die teils verzweifelte Erkenntnis, wenn es wieder mal eskaliert ist. Man findet sich in Konflikten wieder, die ein Weiterkommen in der Sache enorm erschweren oder oft sogar unmöglich machen.

Technisch orientierte Menschen denken gerne in schwarz/weiß, in richtig/falsch, haben ihr Kopfkino, das sie nur schwer vermitteln können und klammern emotionale Anteile im persönlichen Miteinander gerne aus.

Dieses Programm sensibilisiert und befähigt, die Anteile einer Botschaft „zwischen den Zeilen“ wahrzunehmen und damit mit erprobten Kommunikationstools umzugehen. Man lernt, versteckte Manöver seines Gegenübers zu erkennen und zum Vorteil aller Beteiligten aufzulösen.

Einzigartig:

- ★ Werkzeugkoffer mit erprobten Kommunikationstools
- ★ Hoher Praxisbezug durch Fallstudien
- ★ Telefoncoaching beim Trainer während der Programmdauer
- ★ Fotoprotokoll für jedes Modul

Termine und Ort

Modul #1: offen

Modul #2: offen

Modul #3: offen

Zeiten: 1.Tag 09.00 – 17.00 Uhr, 2.Tag 08.00 – 16.00 Uhr

Preis: 2.500 Euro pro Person zzgl. USt. (5 Tage)

Die Inhalte

Modul #1: Typgerecht kommunizieren (2 Tage)

„Welche Fälle, Situationen und Erfahrungen im Umgang mit anderen Menschen sind es, für die Sie passende Strategien brauchen?“ Anhand dieser Frage erstellen wir zu Beginn des ersten Modules einen detaillierten Themenpool, der die Grundlage für das weitere Arbeiten bildet.

Den Einstieg bilden bewährte Kommunikationsmodelle, die die grundsätzlichen Zusammenhänge und Mechanismen der menschlichen Interaktion erklären. Dabei wird u.a. auch klar, warum Konflikte selten etwas mit der Sache ansich zu tun haben.

Mit Hilfe eines wirksamen Persönlichkeitsmodells erarbeiten Sie in diesem Modul, welcher Kommunikationstyp Sie sind, wie Sie Ihr Gegenüber einordnen können und wie Sie in der Folge zu einer typgerechten Kommunikationsstrategie kommen.

Ihre Erkenntnisse fließen zum Abschluß in persönliche Maßnahmen, mit denen Sie in den kommenden Wochen bis zum nächsten Modul Erfahrungen sammeln.

Modul #2: Kommunikationstools (2 Tage)

Dieses Modul widmet sich ganz den fünf Kommunikationstools und dem Aspekt der Körpersprache.

Auf der Basis des Themenpools erarbeiten Sie sich systematisch jedes einzelne Tool und probieren dieses auch gleich in Fallstudien und Rollenspielen aus. Gleichzeitig lernen Sie verschiedene Manöver in Gesprächen kennen und können diese benennen. Verknüpft mit dem Fällepool arbeiten Sie dann an spezifischen Lösungen, mit solchen Situationen professionell umzugehen.

Neben dem wichtigen Aspekt des richtigen Zuhörens, steigen Sie auch in das richtige „Zusehen“ ein, d.h. Sie lernen, die Signale der Körpersprache Ihres Gegenübers zu deuten und diese auch bei sich gezielter einzusetzen.

Die persönlichen Maßnahmen bilden auch hier den Abschluß.

Modul #3: Reflexion (1 Tag)

Der Reflexionstag ist zur einen Hälfte ein moderierter Erfahrungsaustausch. Hier haben Sie die Gelegenheit, die Dinge, die Sie in der Praxis ausprobiert haben, zu reflektieren und zu verfeinern.

Zur anderen Hälfte bietet das dritte Modul eine spezifische Vertiefung einzelner Aspekte der beiden ersten Module sowie eine Ergänzung mit Fragen und Themen, die sich in der Erprobungsphase ergeben haben.

Eine ausführliche Feedbackrunde und die Übergabe einer Teilnahmeurkunde schließt das Programm.

FAX-Anmeldung +49 8641 691849 1

Bitte senden Sie mir zum Programm weitere Informationen oder rufen Sie mich an.

Vorname

Name

Firma

Straße/Postfach

PLZ & Ort

Telefon

E-Mail-Adresse

Datum/Unterschrift

Kleingedrucktes:

Bei Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung/Rechnung, die zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn fällig ist. Der Platz ist fest reserviert, sobald die Teilnahmegebühr überwiesen ist. Alle Preise verstehen sich zzgl. der ges. Mehrwertsteuer und beinhalten Trainingsunterlagen, Pausengetränke, Kaffee und Mittagessen. Übernachtung sowie Abendessen sind nicht enthalten.

Sie können bis 30 Werktage vor Veranstaltungsbeginn schriftlich kostenlos zurücktreten. Bei späterem Rücktritt bis 10 Werktage vor Veranstaltungsbeginn berechnen wir 50% des Preises als Stornogeühr, danach 100%. Die Stornogeühr entfällt, wenn Sie einen Ersatzteilnehmer benennen. Falls eine Veranstaltung durch uns abgesagt werden muß, wird der bezahlte Preis erstattet; weitere Ansprüche sind ausgeschlossen.

Sollte die Veranstaltung Ihre Erwartungen nicht erfüllen, können Sie Ihre Teilnahme nach dem ersten Veranstaltungstag beenden und erhalten Ihr Geld zurück.

Der Trainer



Axel Germek

Verheiratet | drei Kinder |
Österreicher.

Diplomingenieur (FH) für Holztechnik
und Wirtschaftsingenieurwesen,
zertifizierter DISG-Trainer, Buchautor.

Seit über 20 Jahren trainiere und coache ich das
mittlere und obere Management meiner Kunden
sowie deren Teams und begleite sie bei der
Management- und Personalentwicklung sowie in
Change Prozessen.

Ab 1988 war ich bei einem Beratungshaus im
Engineeringbereich, ab 1993 als Partner bei
einem Weltmarktführer für Consulting in der
Holzbranche.

Im Juli 2001 gründete ich die Firma proTRAIN
AG. mit Sitz in Horb am Neckar, die ich im Jahr
2006 in Axel Germek umfirmiert habe.

Seit vielen Jahren bin ich Lehrbeauftragter für
Persönlichkeitsseminare an verschiedenen Hoch-
schulen in Deutschland und Österreich.

Meine Erfahrungen als ehemaliger Mitgesell-
schafter eines Innenausbauers optimieren die
Praxistauglichkeit meiner Methoden und Systeme,
was sich in meinen Seminaren und Beratungen
niederschlägt.

“

Reden ist Silber – zuhören ist Gold.
(Axel Germek)

gelassen führen, kommunizieren, sein



[TRAINING]

Seminare im Bereich Sozial- und Führungskompetenz

[BERATUNG]

Management- und Personalentwicklung

[COACHING]

Business Coaching



Axel
Germek

D-83246 Unterwössen | Fehlbachweg 12

tel +49 8641 691849 0 | fax +49 8641 691849 1
info@AxelGermek.de | www.AxelGermek.de

Axel
Germek

Kommunikation für Ingenieure

Sicher und professionell kommunizieren
Besser rüberkommen

Programm für Ingenieure